

ועדת המשמעת מזהירה!
נבחן המעביר חומר עוז לרעהו
או רמז מילולי ייונש בחומרה

אייר התשס"ח
מאי 2008

אוניברסיטת בר-אילן
הפקולטה למשפטים
99-381-01
הדלות-פרעון
מרצה: ד"ר דוד האן

מבחן – מועד ב

הנחיות

1. משך הבדיקה: 2.5 שעות. אין הארכות.
2. שיטת הבדיקה: ספרים פתוחים.
3. נא להזכיר לכלוב בכתב יד וכברור.
4. האורך המירבי של מחברת המבחן: 4 עמודים.

אורך התשובה איננו משפייע בהכרח על איכותה ועל הציון. טוב יהיה לחשב תחילת, לרשום נקודות בטיטה, ואח"כ לענות בהתמציותות ובענינות.

העבודות

חברת "זול הכל" בע"מ (להלן – החברה) היא חברה העוסקת בשיווק סיטונאי של מזקאות קלילים. בעלי החברה הם משה (40%), אהרון (25%) ומרים (35%). מרימים משמשת כמנכ"ל החברה ומזהה כמנכ"ל הכספיים.

לחברה 3 חניות לשיווק הסחרה ברחבי הארץ, שתים מתוכן מצויות על קרקען הנמצאות בבעלותה (בתל אביב ובראשון לציון), ואחת נמצאת על שטח שהחברה שוכרת מחברת "כוכב הנגד" בע"מ (ברעננה). שווי הקרקע בתל אביב הוא 1,100,000 ש"ח, ושווי הקרקע בראשון לציון הוא 850,000 ש"ח.

החוזה בין החברה לחברת כוכב הנגד בע"מ מתudson מדי שנה. החברה משלםת לכוכב הנגד בע"מ 40,000 ש"ח לחודש והתשלום מתבצע בתחלית כל רביעון ולכלו מראש.

ב-1/1/07 לוותה החברה 1,800,000 ש"ח מ"הבנק הסיטונאי הראשון" (להלן – הבנק). לצורך כך, שעבדה החברה לבנק את נכיסיה בשעבוד צפ מגביל עסקאות, שנרשם כדין. נקבע בין הצדדים כי החברה תחל להחזיר את ההלוואה בתאריך 1/6/08, באמצעות תשלום חודשיים בסך 50,000 ש"ח.

הספק העיקרי של החברה הוא חברת "גוזו" בע"מ (להלן – גוזו). החברה מקבלת מגוזו בראשית כל חודש, והתשלום מתבצע באמצעות הסדר אשראי "שוטף + 60". נקבע בהזזה בין הצדדים כי החברה תזמין מגוזו סחרה בכל חודש בסך 150,000 ש"ח. גוזו שולחת לחברת בפקס (קודם לשלהת הסחרה עצמה) חשבונית המפרטת מהי הזמנת החברה וכן מהו התשלום שעל החברה לשלם בגיןה. את החשבונית מאשרת החברה, ושולחת את האישור לגוזו בפקס. רק לאחר קבלת האישור אצל גוזו מתתקבלת הסחרה בפועל אצל החברה. על החשבונות ששולחת גוזו נכתב התנאי הבא:

"מוסכם בין הצדדים כי הסחורה תישאר בבעלותה הבלעדית של חברת גוזע בע"מ, וזאת עד למסירת מלאה התשלום המוסכם בפועל מחברת "זול הפל" בע"מ לחברת גוזע בע"מ".

عقب התחרות הגוברת והולכת בשוק סיטונאי, רוחוי החברה הלכו ופחתו, והוא אף איחרה מספר פעמים בתשלומים לספקיה השונים. משה ומרים, אשר חשו כי בקצב זה חיכנס החברה למצב ממנו כבר לא תוכל לצאת, גיבשו תוכנית אסטרטגית אשר מטרתה היא למצוות את החברה כחברה מתקדמת יותר מאשר באמצעות שיווק סיטונאי גם של חברות יהודים, אשר לא קיימים אצל רוב המתחרים. הם האמינו כי מיצובי החברה וביזולה חברות אחרות המתחרות בשוק, יוביל לעליית המכירות שלה ורווחיה.

לצורך כך, פנה משה ליהושע, ידיד אשר שירת אליו במילואים בעבר. למשה נודע כי יהושע משמש כעת כספק משקאות אקווטיים מטאלנד ומהאזור הרחוק. משה ביקש כי החברה תרכוש מיהושע משקאות כאמור. יהושע שמה מאד על פניו של משה, בהתחשב במסמאות העסקי-כלכליות מבחןתו, ולאור העובדה שיש בין השניים היכרות מוקדמת. ואמנם, בין החברה ליהושע נחתם חוזה ב- 15/8/08, ובו נקבע כי, החל מה- 1/9/08, יהושע יספק לתברת בשלב הראשון 3,000 משקאות כלים כל חודש והחברה תשלם ליהושע בתחלת כל חדש עוקב 40,000 ל"נ בתמורה.

מאמציהם של משה ומרים לא צלחו, ולמרות החוזה החדש מכירות החברה המשיכו לצנעה. בחודש אוקטובר 2005 לא עמדה החברה בהתייחסותה כלפי נושא השונאים. בעקבות זאת, פנה יהושע למשה על מנת לברר מדוע לא נפרע חוב החברה כלפיו. בתגובה, הוציא משה ליהושע שיקים דוחים של החברה, שמעוד פרעונים הוא עבר שבוע. בנוסף, הסביר משה כי מדובר במצב אי נזילות זמן של החברה, לאור הוצאות שוטפות רבות שהוציאה בזמן האחרון אך הרגיע את יהושע כי הוא משוכנע שתוך ימים בודדים "הכל יסתדר". בהגיע יהושע לפdotות את השיקים בבנק לאחר שבועיים, לא כובדו השיקים. עוד קודם שהספק יהושע לפנו למשה לברר את פשר העניין, הוגשה נגד החברה ב- 20/10/08 בקשה לצו פירוק ע"י נושא השונאים. הבקשה התקבלה ביום 1/11/08 ונינתן צו פירוק.

שאלות

1. מפרק החברה מעוניין להתחיל במימוש נכיסיה על מנת לפרוע את חובות הנושאים. חברת גוזע מתנגדת למימוש הנכסים. נתה/י את טענות הצדדים.
2. יהושע בא להתייעץ עם באפשרויות המשפטיות, לאחר שהופתע לשמו על קritisלה הטוטאלית של החברה. יעצי/ לו והעריך את סיכויו.
3. הנה/הנחיyi כי לחברה חוב ארנונה לעיריית ראשון לציון, בסך 150,000 ל"נ על התקופה שבין 1/8/07 ל- 1/11/08. כמו כן הנה/הנחיyi, כי יש לחברה סחורה בשווי 350,000 ל"נ במחסנה.
מה יהיה סדר פירעון חובות החברה?